



ENSEIGNEMENT AGRICOLE
**L'AVENTURE
DU VIVANT**
LES MÉTIERS GRANDEUR NATURE

☑ Présentation générale

- ✓ Diplôme de niveau 5. Le titulaire de ce BTS met en œuvre la politique commerciale du réseau et/ou de l'unité commerciale, lieu physique et/ou virtuel.
Polyvalent fonctionnel, il assure à la fois :
 - La relation client ainsi que l'animation et la dynamisation de l'offre de produits, de services et d'achat omnicanal.
 - La gestion opérationnelle et le management de l'équipe commerciale.
- ✓ Obtention du diplôme : **8 épreuves**
 - 4 évaluations en cours de formation (CCF) : 3 professionnelles et 1 à l'oral pour la LV1 anglais
 - 4 épreuves terminales.

☑ Poursuite d'études

- ✓ En licence professionnelle du domaine commercial, en licence LMD (L3 en économie-gestion ou en sciences de gestion).
- ✓ En école supérieure de commerce ou de gestion ou en école spécialisée (écoles du réseau EGC, formations Negoventis etc.) par le biais des admissions parallèles.
- ✓ Le BTS vous permet de bénéficier d'une équivalence de 120 ECTS (crédits européens).

☑ Insertion professionnelle

- | | |
|--|--|
| ✓ Chef(fe) des ventes ou de rayon | ✓ Responsable e-commerce, de drive ou responsable adjoint(e) |
| ✓ Manageur(euse) caisses ou de rayon(s), | ✓ Manageur(euse) de la relation client |
| ✓ Responsable de secteur, de département | ✓ Manageur(euse) d'une unité commerciale |

☑ Etablissements proposant cette formation

Lycée - CFA la Martellière à Voiron (38) - 04.76.05.02.66



■ Formation scolaire

● Apprentissage

🌈 Formation continue

La formation par apprentissage se déroule en lien entre le Centre de Formation et l'Entreprise. Le Centre de Formation et l'Entreprise sont complémentaires et les acquis se font grâce à cette complémentarité. L'apprenti apprend en Centre de Formation et en Entreprise.

Un contrat pédagogique est signé entre les trois parties (apprenti, entreprise et centre).



La Région
Auvergne-Rhône-Alpes

EAP ensemble pour
L'ENSEIGNEMENT AGRICOLE PUBLIC
AUVERGNE - RHÔNE-ALPES
eapauvergnerhonealpes.fr

✓ Fonctionnement par unités (U.)

Domaine commun à tous les BTS

- Culture générale et expression (U.1)
- Langue vivante étrangère : compréhension de l'écrit et expression écrite (U.21)
- Langue vivante étrangère : compréhension de l'oral, production orale en continu et en interaction (U.22)
- Culture économique, juridique et managériale (U.3)

Facultatif (2h00 pour chaque option)

- Langue vivante 2 (UF1)
- Parcours de professionnalisation à l'étranger (UF2)
- Entrepreneuriat (UF3)

Domaine du champ professionnel

- Développement de la relation client et vente conseil (U41)
- Animation et dynamisation de l'offre commerciale (U42)
- Gestion opérationnelle (U5)
- Management de l'équipe commerciale (U6)

✓ Apprentissage

L'apprentissage en entreprise permet de vivre des situations significatives du référentiel professionnel.

Pour les apprentis, les attestations de stage sont remplacées par la photocopie du contrat de travail ou une attestation de l'employeur confirmant le statut du candidat comme apprenti dans son entreprise. Les activités ponctuelles et missions effectuées doivent être en cohérence avec les exigences du référentiel.

✓ L'horaire hebdomadaire

- Rythme d'alternance 2 jours en centre de formation / 3 jours en entreprise pour un total de 35h/semaine.
- Durée de l'action de formation : horaire en centre de formation 1 350h sur 2ans.

✓ Les épreuves

- Des épreuves terminales écrites ou orales - (50%)
- Des contrôles en cours de formation (CCF) - (50%)
- Des coefficients de 3 pour toutes les unités